

Portraits

Trois PME
du Nord
qui ont
le vent
en
poupe

Micro'co

L'informatique sur mesure

C'est au coeur du centre commercial de Valenciennes, dans une surface de 810 mètres carrés située entre les enseignes Darty et Décathlon, que Micro'co s'est installée, il y a quatre ans. La société créée en 1996 par trois associés - Thierry Cazorla, sa femme et son frère - fait aujourd'hui figure de conquérante. Proposant du matériel informatique assemblé ou à assembler, elle compte 19 salariés et possède deux autres points de vente à Maubeuge et Cambrai. Elle réalise 70% de son chiffre d'affaires (3 millions d'euros au total) auprès des particuliers. Sa devise : proximité avec les clients via des emplacements stratégiques et persévérance. « Nous avons investi prudemment » explique Thierry Cazorla. « Nous avons monté l'entreprise parallèlement à nos emplois respectifs. L'installation dans le centre commercial a marqué un tournant. L'affaire s'est réellement mise à croître. Nous comptons rester dans la région pour pouvoir assurer la logistique et conserver une structure légère ». L'ouverture de deux autres points de vente est à l'étude.



La PME Micro'co s'est fait une place au sein du centre commercial de Valenciennes, au milieu des grands distributeurs.

LCM BOUVET

- Véranda
ALU
Fabrication Installateur
- Menuiserie
PVC - ALU
Fabrication Installateur
- Portail
Store
Fabrication Installateur
- Volets roulants
et battants
Fabrication Installateur



Aujourd'hui, la menuiserie LCM produit presque exclusivement grâce à des machines et des opérateurs bien formés. L'ère du ciseau à bois semble close.

LCM Bouvet

La menuiserie high tech

Dans cette fabrique de fenêtres et de fermetures, on utilise peu de rabots. « Il y a surtout des opérateurs qui mettent des machines en marche, et des concepteurs qui travaillent derrière des ordinateurs » explique Jean-Claude Poure, son dirigeant. « Nos techniques de fabrication de fenêtres et portes PVC nécessitent de l'équipement et de la formation ». En quinze ans, l'entreprise est passée de 5 à 45 salariés. Son activité a démarré par la fabrication de fermetures avant d'être étendue à l'ensemble de la menuiserie. L'entreprise assure aussi la distribution et la pose de ses produits. Ce qui explique que son chiffre d'affaires se répartit équitablement entre professionnels et particuliers. « Même si nous souhaitons nous orienter davantage vers une clientèle professionnelle, nous devons étoffer nos services », annonce le dirigeant. Pour en arriver là, pas de campagne de communication autre que le bouche à oreille. Installée à Outreau (Boulogne sur Mer), l'entreprise a ouvert une agence à Calais, et une autre à Béthune. Objectif : couvrir toute la région.

François Hennet

Parcours d'un jeune créateur



François Hennet. Il a développé un outil informatique pour l'accompagnement patrimonial et fiscal des créations et des cessions d'entreprises.

A 40 ans, François Hennet a déjà connu plusieurs vies professionnelles. D'abord la grande aventure de la mer pendant cinq ans à bord des bâtiments de la Royale. Puis le travail de terrain d'un commercial chef de secteur (Electrolux), la pression d'une direction commerciale (Bodum France) et... la création d'entreprise. En 2000, il ouvre « son » cabinet d'agent général Axa spécialisé vie à Roubaix. Ce diplômé d'économie et de l'ESCP aimant les responsabilités (il a piloté un sous-marin nucléaire), le travail d'équipe et le contact, avait une marotte : devenir indépendant ! Au bout de quatre ans d'existence, sa petite entreprise a passé le cap délicat. Associé à quatre autres professionnels, François Hennet a tissé sa toile. Les PME constituent désormais son cœur de cible. Il réalise l'audit patrimonial des dirigeants, optimise les choix de leurs entreprises en matière de prévoyance collective santé, retraite ou de stratégie fiscale. Coopté récemment pour adhérer à la CGPME, François Hennet croit dans les vertus du conseil, et de l'expertise. Avec un confrère doué en informatique, il a développé un outil d'analyse pour l'accompagnement des créations et des cessions. Un autre logiciel lui permet de mesurer l'intérêt pour un professionnel libéral de constituer une société.